

Trading Update 4T21

A informação seguinte tem como objetivo providenciar as condições macroeconómicas, operacionais e comerciais a que a Galp esteve sujeita durante o quarto trimestre de 2021.

Todas as informações referidas neste documento deverão ser consideradas provisórias, podendo diferir dos números finais que serão divulgados com os materiais dos resultados trimestrais.

Os resultados do 4T21 e 2021 da Galp, assim como o *update* de curto prazo, irão ser publicados no dia 21 de fevereiro, antes da abertura da Euronext Lisboa. A Empresa irá realizar uma *conference call* e *webcast* de Q&A no mesmo dia às 14h (hora de Lisboa). Mais detalhes podem ser encontrados no final do presente documento.

Posição Financeira

- O forte cash flow operacional da Galp no quarto trimestre será parcialmente compensado por um aumento do fundo de maneio, principalmente relacionado com efeitos temporários de contas de margem ao final de 2021 (derivados para cobrir riscos do diferencial TTF vs Brent).
- A dívida líquida deverá aumentar durante o quarto trimestre de 2021, prevendo-se que o rácio entre a dívida líquida e o RCA Ebitda seja >1x no final de 2021.
- Considerando que os referidos efeitos temporários de fundo de maneio irão reverter ao longo de 2022, o Conselho de Administração da Galp irá considerar um ajuste na distribuição acionista relativa ao ano fiscal de 2021, face às linhas de orientação anteriormente comunicadas. O ajuste será anunciado no dia da publicação dos resultados.

Upstream

	4T20	3T21	4T21	Var. YoY	Var. QoQ
Produção <i>working interest</i> (kboepd)	122,8	128,2	124,8	2%	(3%)
Produção de petróleo (kbpd)	111,1	117,5	111,2	0%	(5%)
Produção <i>net entitlement</i> (kboepd)	121,1	126,6	123,0	2%	(3%)
Angola (kbpd)	11,3	10,9	10,7	(5%)	(2%)
Brasil (kboepd)	109,8	115,7	112,3	2%	(3%)

 A produção working interest aumentou YoY, enquanto a variação QoQ refletiu a concentração de atividades de manutenção e inspeção no trimestre.

Commercial

	4T20	3T21	4T21	Var. YoY	Var. QoQ
Vendas de produtos petrolíferos a clientes (mt)	1,5	1,8	1,8	22%	3%
Vendas de gás natural a clientes (TWh)	5,8	4,4	4,5	(23%)	3%
Vendas de eletricidade a clientes (GWh)	881	1.086	1.121	27%	3%

- As vendas de produtos petrolíferos beneficiaram do aumento de volumes no segmento B2B, sendo que o segmento B2C, de maior contribuição, observou uma redução nos volumes vendidos no seguimento do efeito sazonal.
- As vendas de gás e eletricidade refletiram sobretudo a sazonalidade do negócio.



Industrial & Energy Management

	4T20	3T21	4T21	Var. YoY	Var. QoQ
Matérias primas processadas (mboe)	23,5	22,3	13,6	(42%)	(39%)
Margem de refinação Galp (USD/boe)	1,6	4,1	5,6	S.S.	36%
Vendas de produtos petrolíferos¹ (mt)	3,7	3,9	3,7	1%	(5%)
Supply & Trading de GN/GNL ¹ (TWh)	19,2	16,6	14,5	(25%)	(13%)
Trading (TWh)	6,4	7,5	6,8	6%	(10%)
Vendas de eletricidade da cogeração (GWh)	351	261	119	(66%)	(54%)

¹ Inclui volumes vendidos ao segmento Commercial. Nota: No seguimento da decisão de descontinuidade das atividades de refinação em Matosinhos, os indicadores referentes a 2021 refletem apenas as operações da refinaria de Sines.

- As matérias-primas processadas na refinação foram impactadas por manutenção planeada no hydrocracker e um evento não planeado numa das fornalhas da unidade de destilação atmosférica. O sistema retomou as condições normais de operação em meados de dezembro.
- A margem de refinação foi suportada por um contexto internacional mais favorável, apesar das restrições operacionais do trimestre.
- Os volumes de supply & trading de GN/GNL refletem ainda restrições no aprovisionamento durante o período.

Renewables & New Businesses

	4T20	3T21	4T21	Var. YoY	Var. QoQ
Capacidade instalada de geração renovável ¹ (MW)					
Total a 100%	927	927	963	4%	4%
Participação Galp	692	692	719	4%	4%
Geração de energia renovável (GWh)					
Total a 100%	170	408	213	26%	(48%)
Participação Galp	125	304	157	26%	(48%)

¹ Capacidade instalada ao final do período.

A geração de energia renovável refletiu o efeito sazonal das horas de luz solar, apesar do incremento de 36 MW de capacidade instalada em Espanha durante o período.

Indicadores de Mercado

	4T20	3T21	4T21	Var. YoY	Var. QoQ
Taxa de câmbio (EUR/USD)	1,19	1,18	1,14	(4%)	(3%)
Preço dated Brent (USD/bbl)	44,2	73,5	79,8	81%	8%
Preço de GNL JKM Japão/Coreia (USD/mbtu)	7,9	18,7	35,2	S.S.	88%
Preço de gás natural TTF holandês (EUR/MWh)	14,8	47,4	92,0	S.S.	94%
Preço de gás natural MIBGAS ibérico (EUR/MWh)	15,3	48,7	94,2	S.S.	93%
Preço baseload de electricidade ibérico (EUR/MWh)	40,1	117,8	211,1	S.S.	79%
Preço solar mercado ibérico (EUR/MWh)	39,6	110,9	202,2	S.S.	82%

Fonte: Platts/MIBGAS/Bloomberg/OMIE/REE



Consensus 4T21 | Detalhes da apresentação de resultados

Consensus trimestral

O *consensus* referente aos resultados trimestrais poderá ser submetido entre os dias 3 de fevereiro e 11 de fevereiro e será publicado no dia 14 de fevereiro.

Detalhes da apresentação de resultados

Os resultados do 4T21 e 2021 da Galp, assim como o *update* de curto prazo, irão ser publicados no dia 21 de fevereiro, antes da abertura da Euronext Lisboa.

A Empresa irá realizar uma conference call e webcast de Q&A no dia 21 de fevereiro às 14h (hora de Lisboa). Os detalhes da conference call e do webcast são os seguintes:

Webcast

https://edge.media-server.com/mmc/p/tredpag9

Números dial-in

Portugal: +351 308 800 848

UK: +44 (0) 207 192 8000 ou +44 (0) 800 376 7922 (UK toll free)

ID da conferência: 5678957

Para ouvir a sessão de Q&A ligue 10 minutos antes da hora agendada para assegurar o seu registo.

Galp Energia, SGPS, S.A.

Investor Relations: Otelo Ruivo, Diretor Inês Clares Santos João Antunes João G. Pereira Teresa Rodrigues investor.relations@galp.com Tel: +351 21 724 08 66 Fax: +351 21 724 29 65 Rua Tomás da Fonseca, Torre A, 1600-209 Lisboa, Portugal

www.galp.com/corp/pt/investidores

Reuters: GALP.LS Bloomberg: GALP PL

O presente documento pode conter declarações prospetivas, incluindo, entre outras, relacionadas com resultados futuros, nomeadamente fluxos de caixa, dividendos e retorno acionista; liquidez; despesas de capital e operacionais; níveis de performance, objetivos, metas ou compromissos operacionais ou ambientais, e planeamento, timing e resultados de projetos; níveis de produção; desenvolvimentos nos mercados em que a Galp está presente; e impactos da pandemia de COVID-19 nos negócios e resultados da Galp; os quais podem divergir isginificativamente em função de diversos fatores, fotores, foto